

Warum KI *
im Vertrieb der Zukunft
nicht mehr wegzudenken ist

270/0

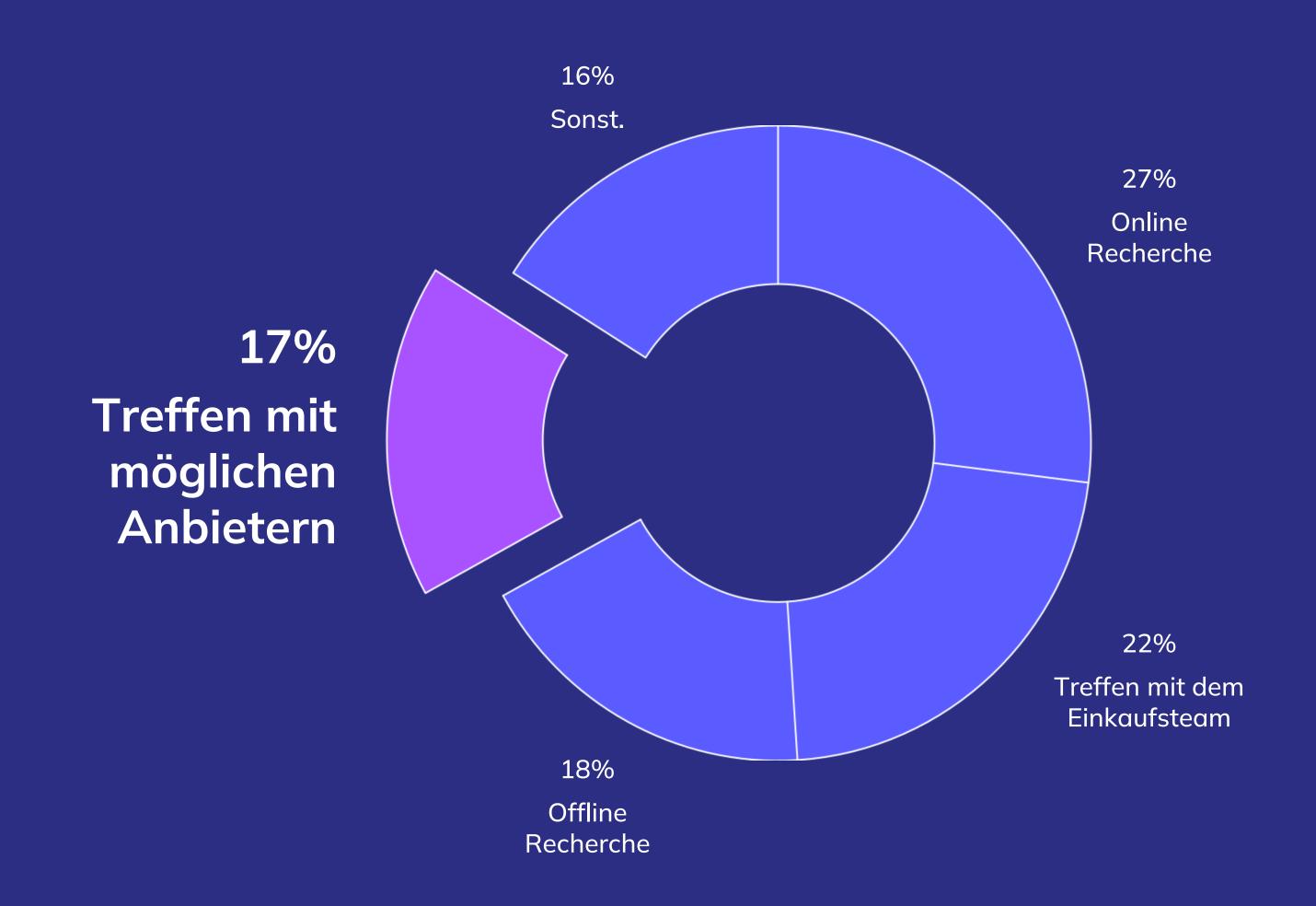
erwartete Steigerung der verfügbaren Kapazität von Vertriebs mitarbeitenden dank KI

3X

wahrscheinlicher, zweistelliges Umsatzwachstum zu erreichen



Wie Käufer Ihre Zeit während eines Kaufprozesses einteilen



Wie sich der Vertrieb die Vorteile von Kl zunutze machen kann

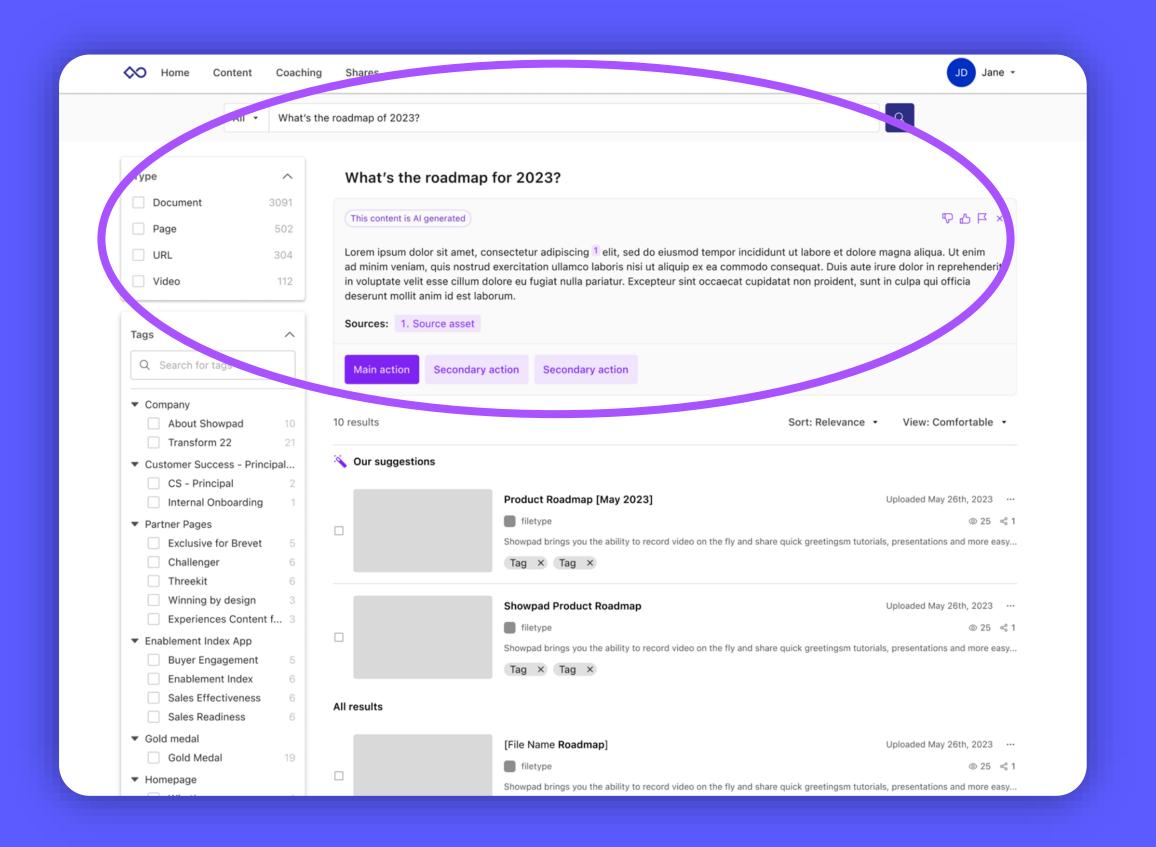
Bessere
Gespräche
führen

Zeitaufwändige
Aufgaben
erleichtern

Effektivere Entscheidungen treffen

Schneller zur richtigen Antwort

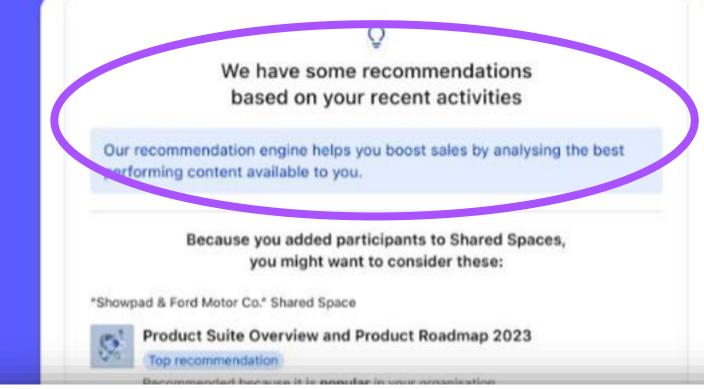
mit KI-gestützter Suche

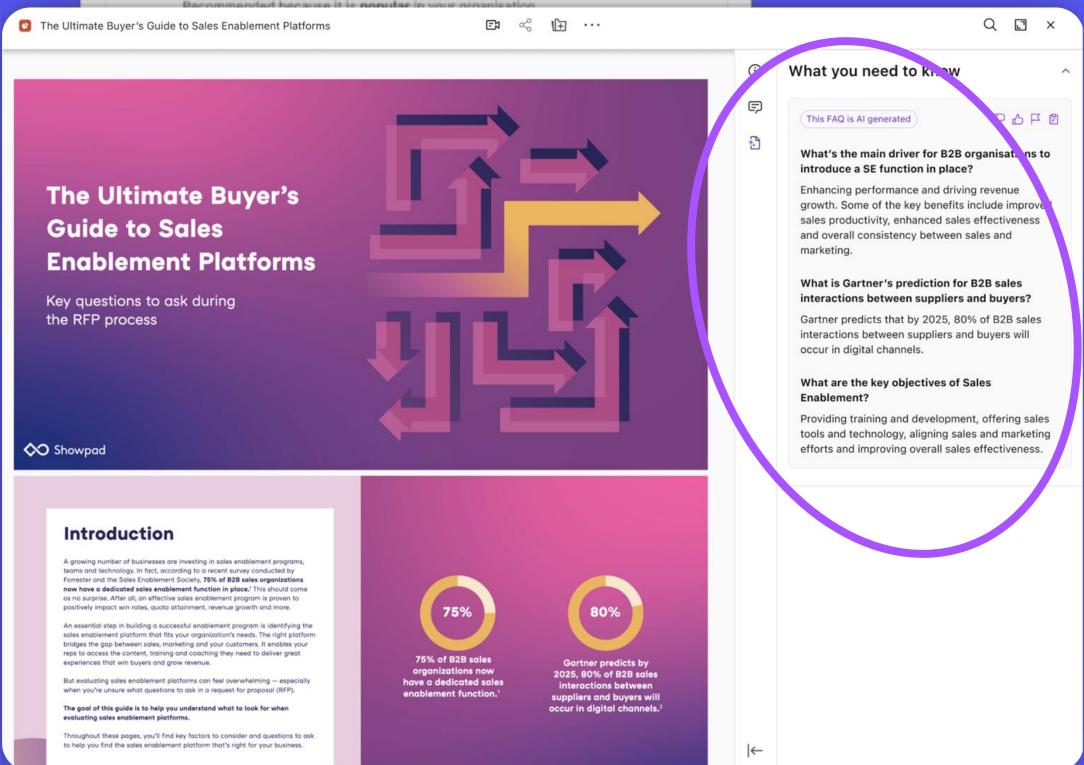




Alles Wichtige auf einen Blick

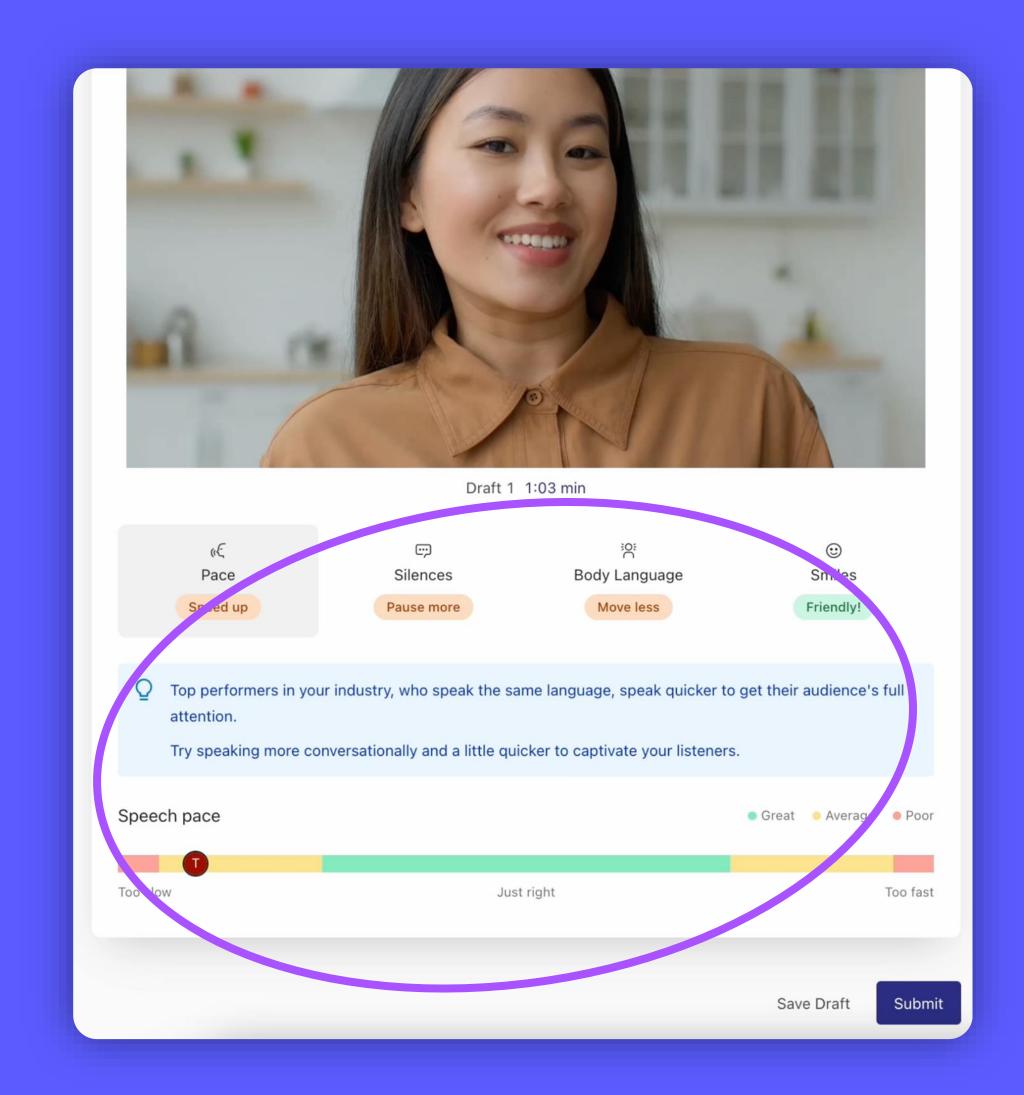
mit Kl-gestützten
Zusammenfassungen
& Empfehlungen





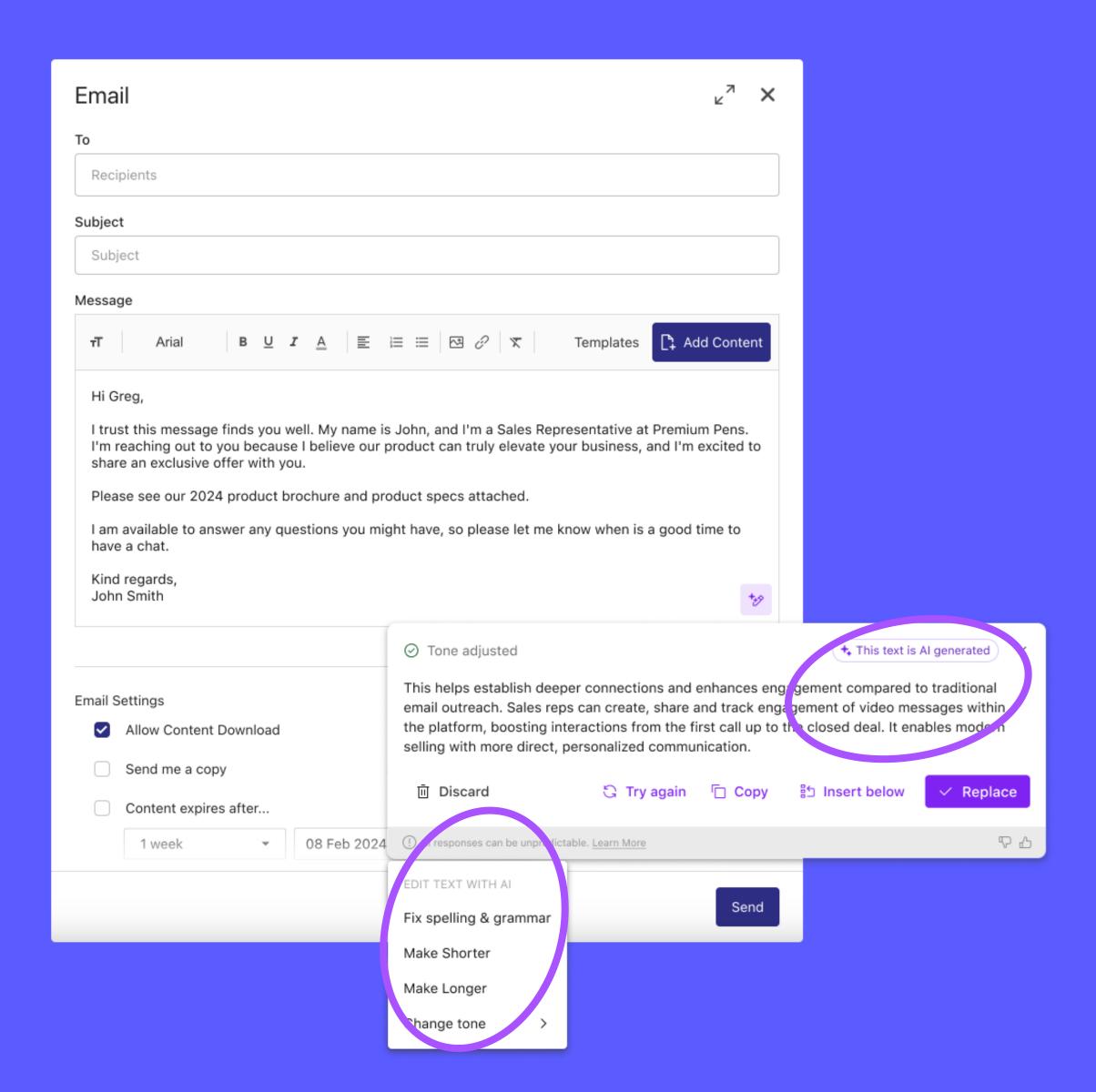
Sofortiges, umsetzbares Feedback

mit Kl-gestütztem Coaching



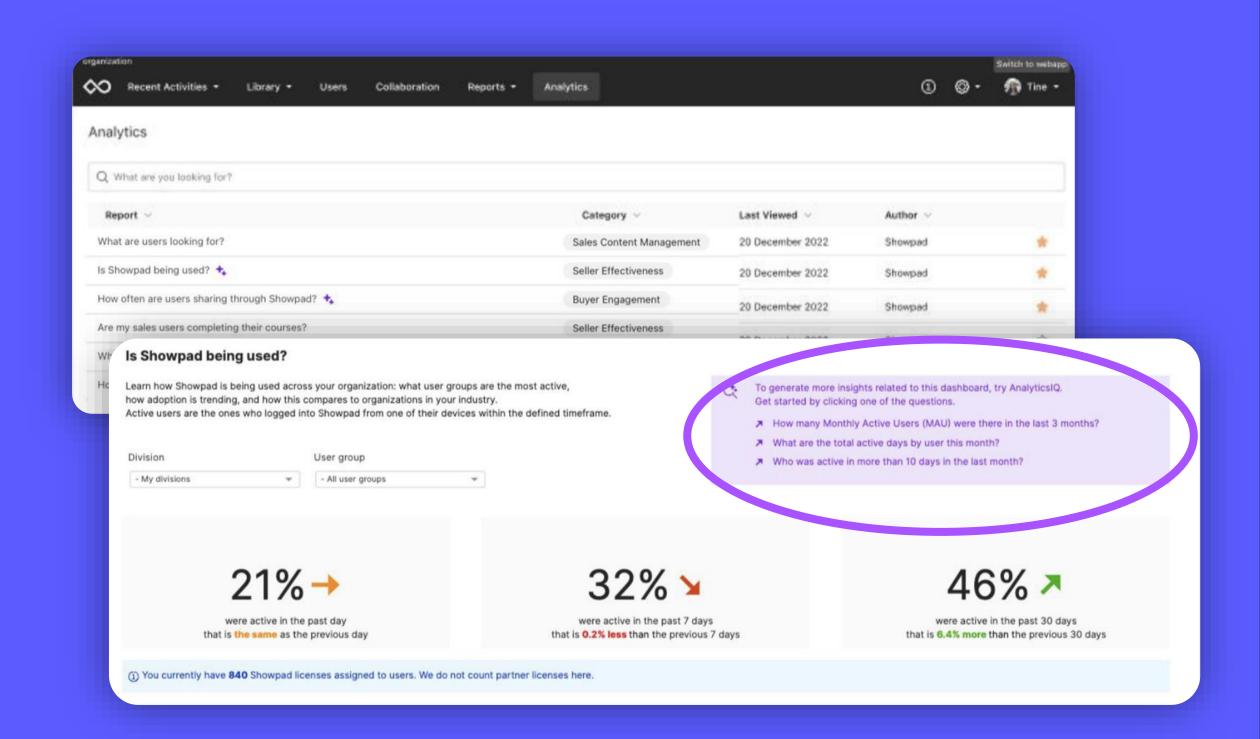
Verbesserte, brandaktuelle Kommunikation

mit KI-gestützter Optimierung von Messaging



Data Storytelling für bessere Kundenerlebnisse

mit KI-gestützten Analytics

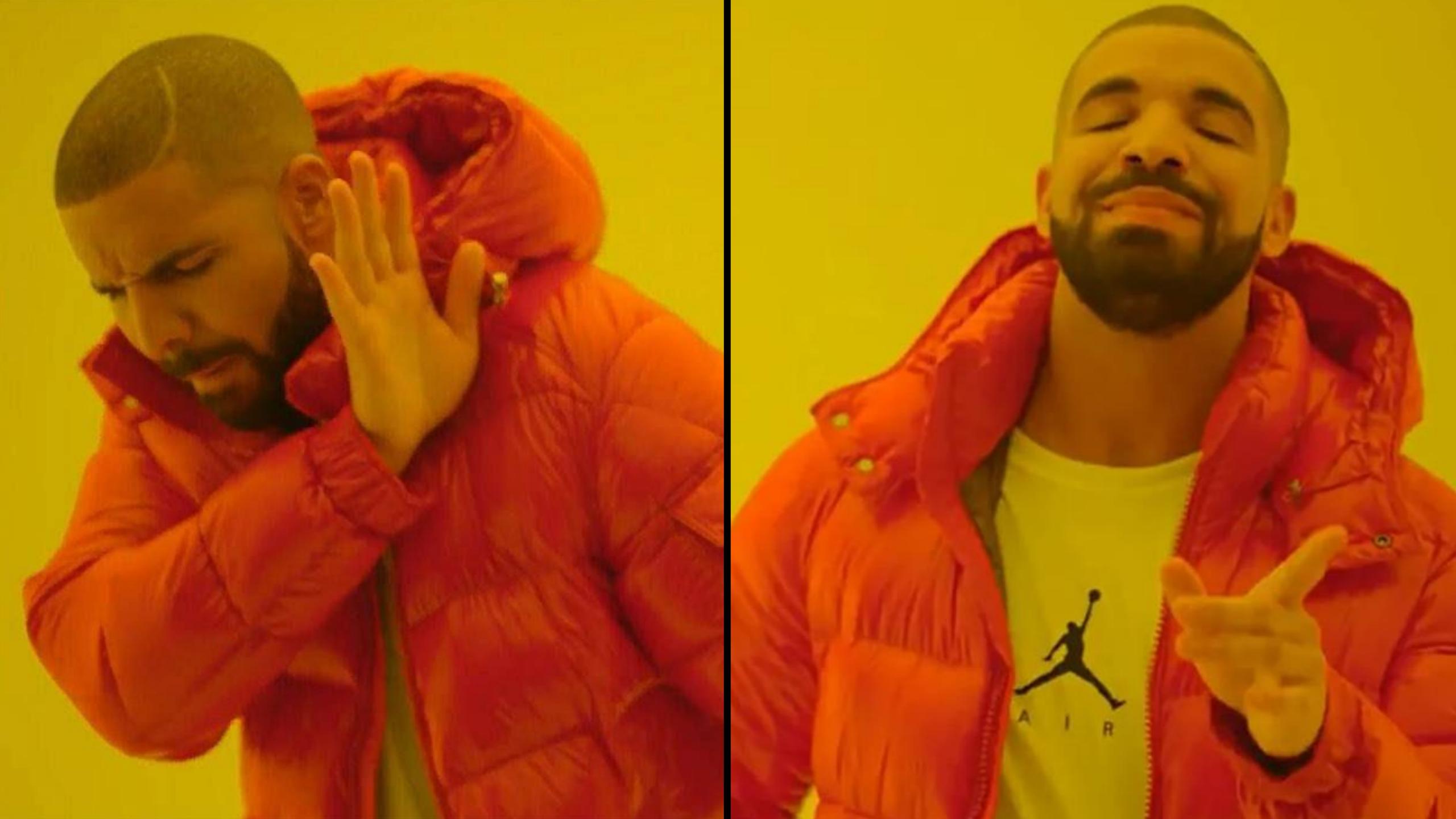


Wie sich der Vertrieb die Vorteile von Kl zunutze machen kann

Bessere
Gespräche
führen

Zeitaufwändige
Aufgaben
erleichtern

Effektivere Entscheidungen treffen



Danke!

Kommt vorbei

Stand A6



