



Wir revolutionieren, wie **B2B-Vertriebsteams** Daten nutzen.

Steigere deinen Umsatz um bis zu 15% dank KI-basierter Handlungsempfehlungen zu deinen Kunden.



Ziel

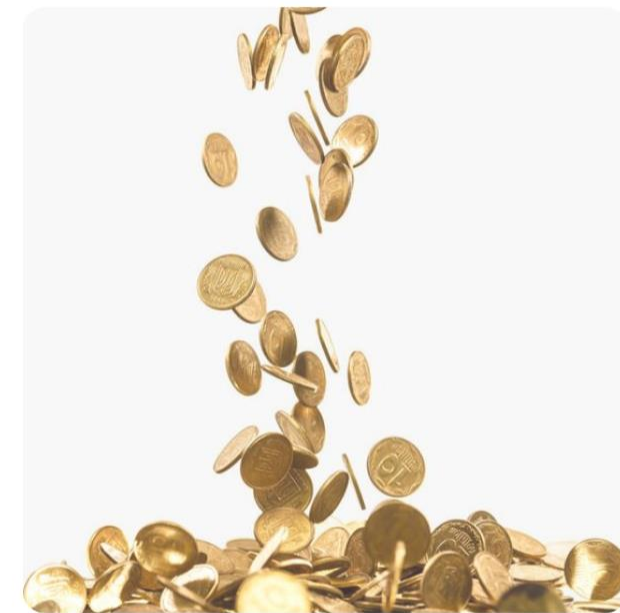
☹ Start

Vertriebler Pascal



📈 Ziel

Umsatz und
Marge steigern



Ziel

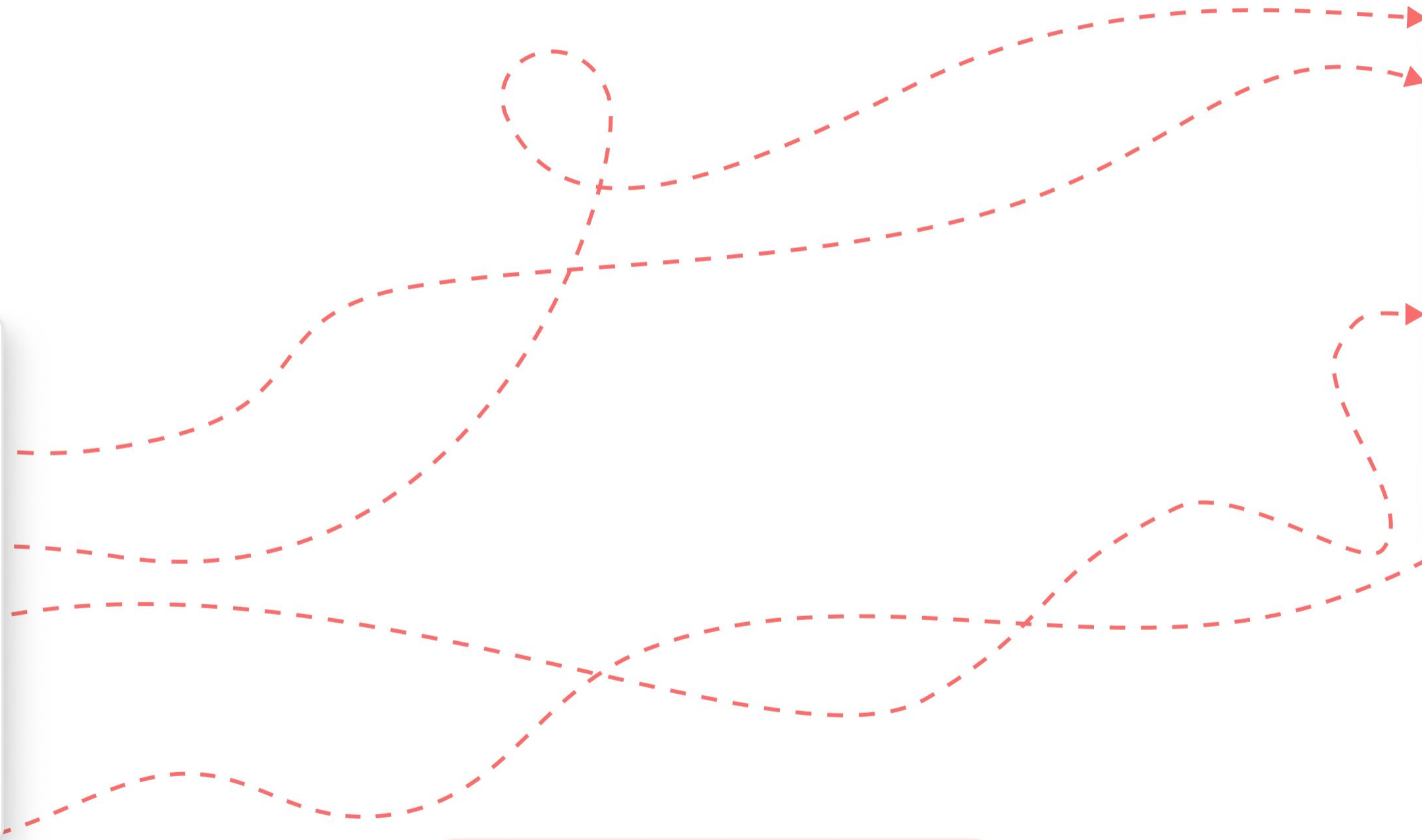
☹ Start

Vertriebler Pascal



🚩 Ziel

Umsatz und
Marge steigern



1.000 Wege, aber 1 Ziel.

Ziel

 Ziel

 Start

Vertriebler Pascal



Umsatz und
Marge steigern



Daten können helfen
den besten Weg zu finden ...

Problem


... aber nicht so: Der Vertrieb sieht den Wald vor lauter Bäumen nicht.

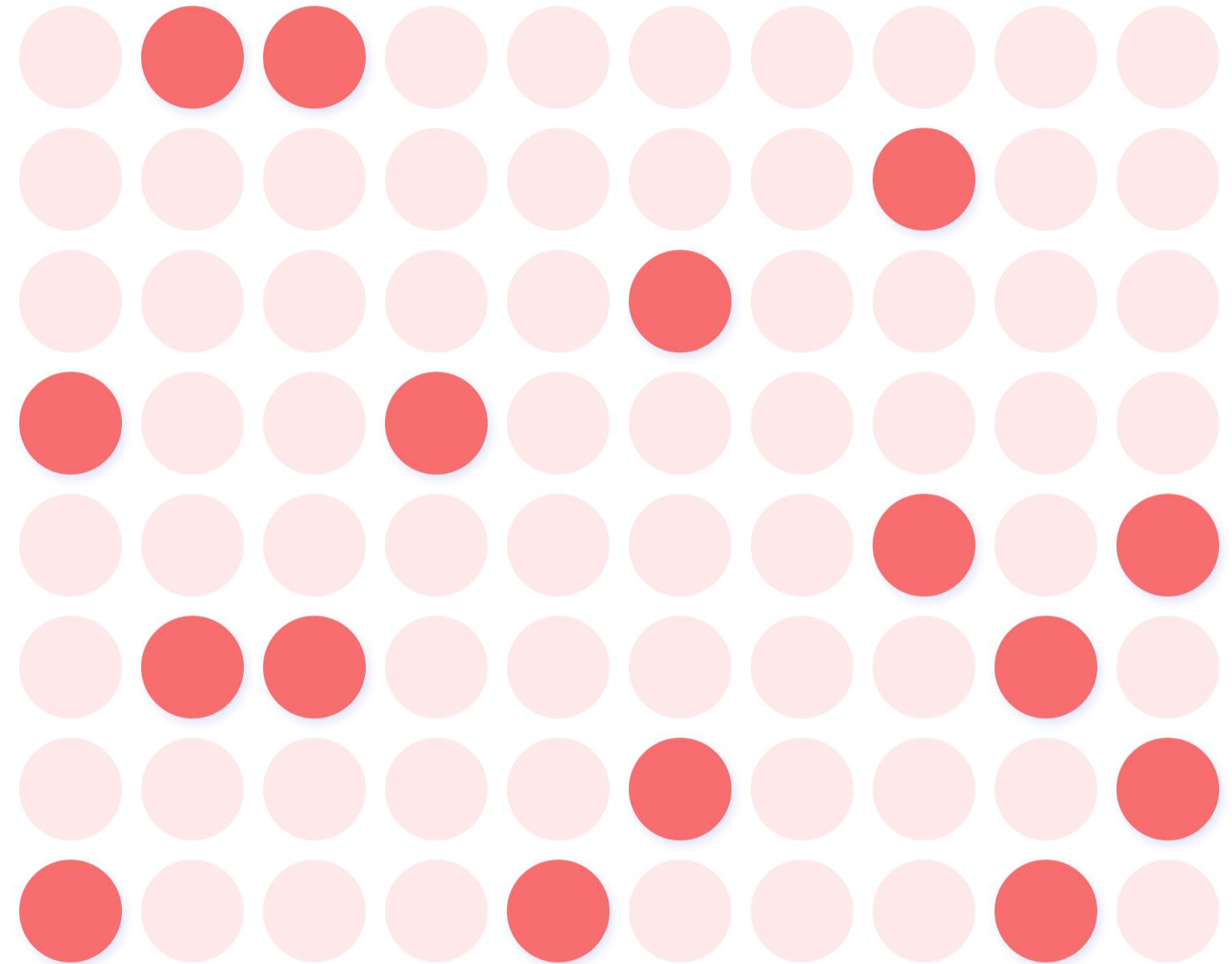


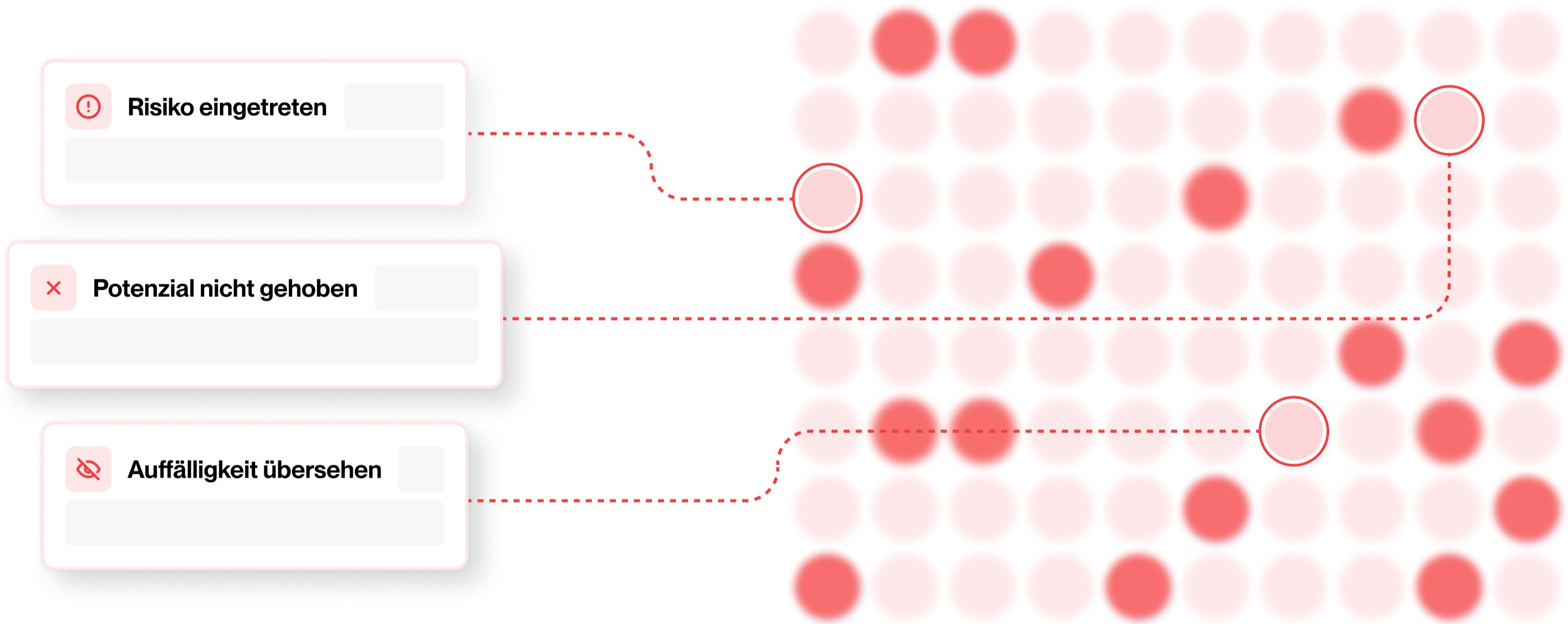
80%

der Insights bleibt ungesehen,
gerade bei

 **vielen Produkten**

 **vielen Kunden**



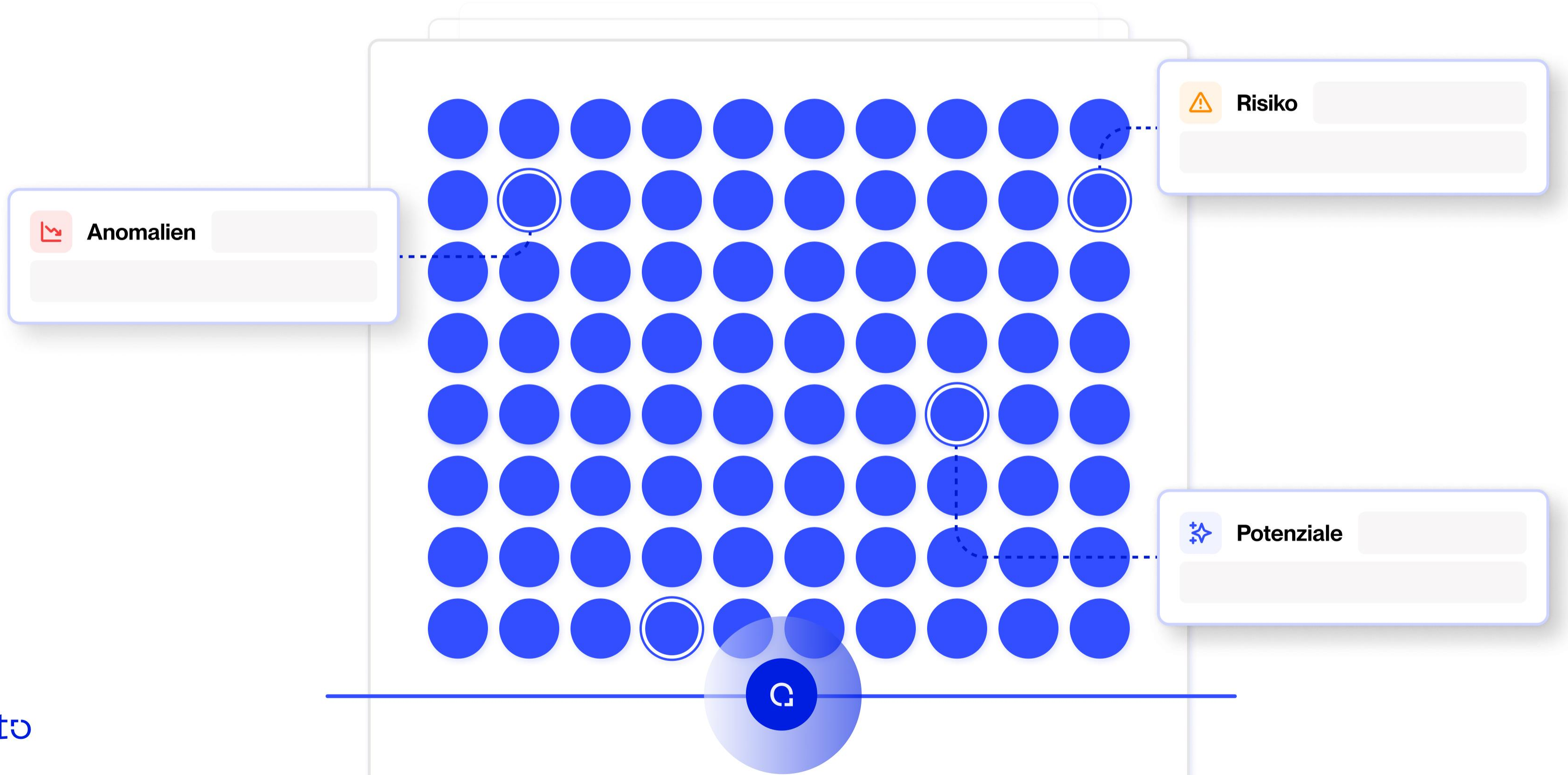


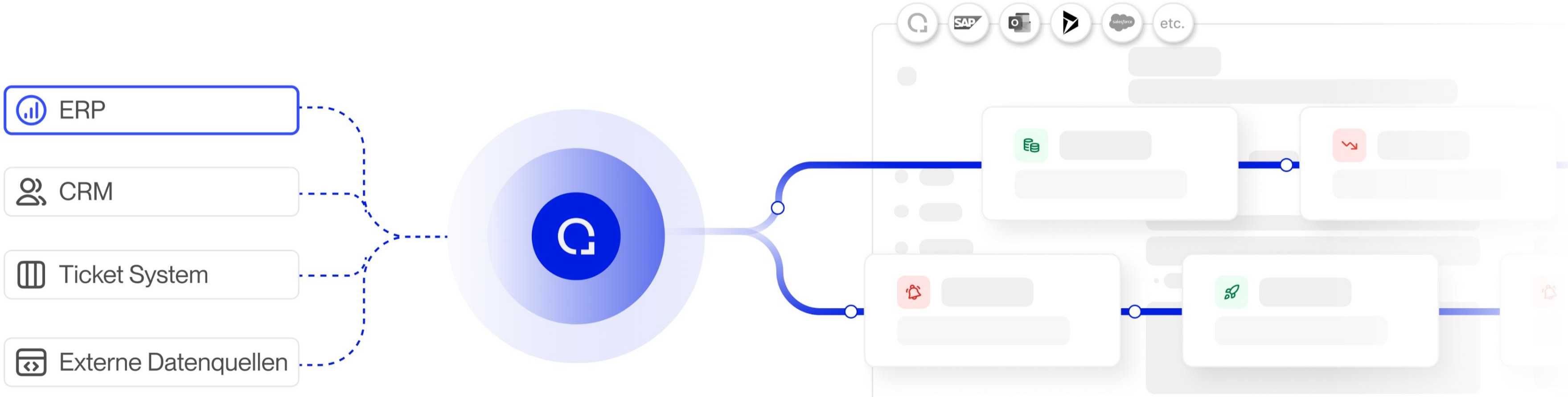
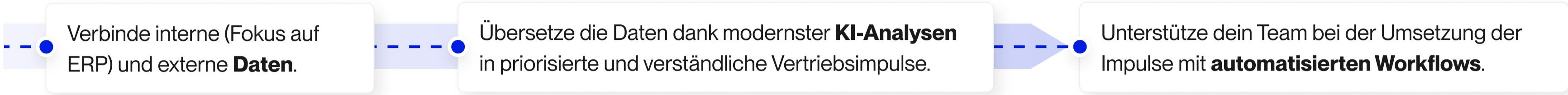
⚠ Risiko eingetreten

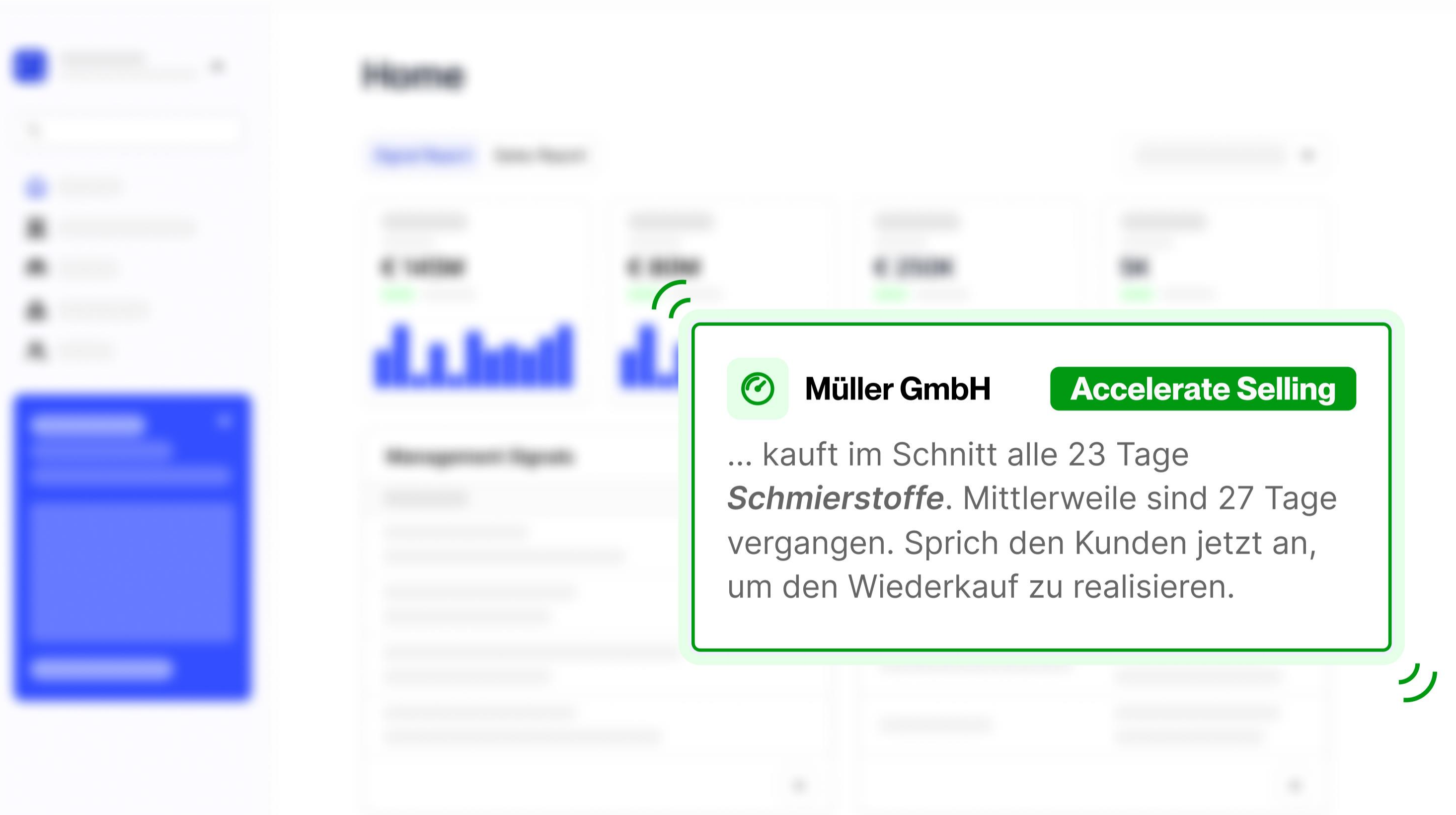
✖ Potenzial nicht gehoben

👁 Auffälligkeit übersehen

Was man nicht sieht, kann man nicht verbessern
→ **15% Umsatz gehen pro Jahr verloren**









Fischer AG

Keep Selling

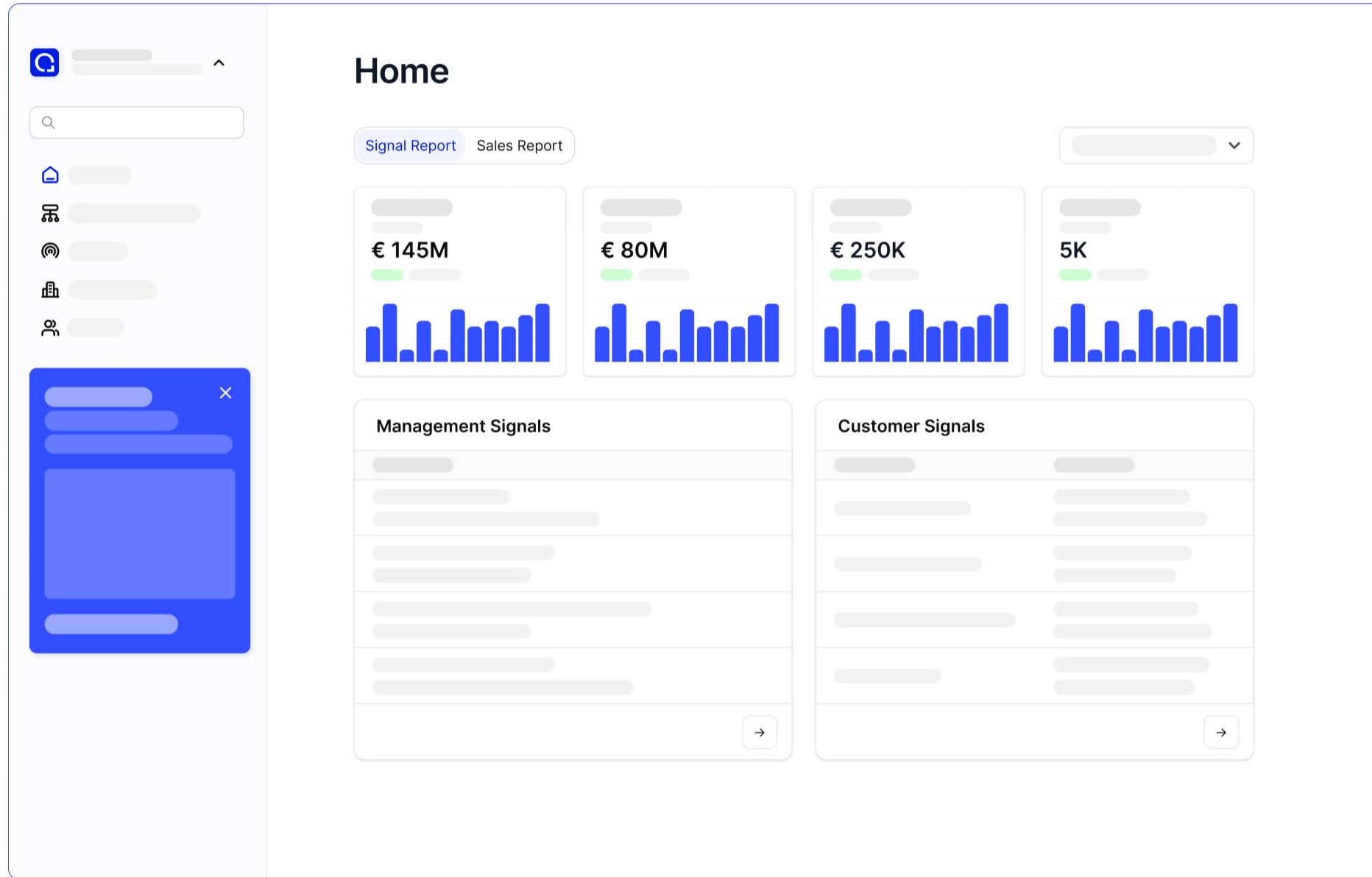
... ist **abwanderungsgefährdet**: Umsatz in Schreibwaren ist um 20% gesunken, es gab 3 Reklamationen und Tage zwischen Aufträgen sind um 7 Tage gestiegen.



Falker GmbH

Expand Selling

... nutzt bereits das Produkt *Elektrowerkzeug*. Ähnliche Kunden kaufen auch *Schrauben*. Biete Falker GmbH jetzt *Schrauben* an und steigere den Umsatz.



- ✓ Vertriebsimpulse
- ✓ Workflows
- ✓ Chat With Your Data
- ✓ ERP-Automation
- ✓ Kundeninteraktion
- ✓ Tourenplanung

Führende B2B-Unternehmen aus dem Großhandel, Logistik und B2B-Konsumgüter lieben acto

Zur richtigen **Zeit**
beim richtigen **Kunden**
die richtige **Aktion.**

Pascal Salmen

Co-Founder & CEO

actō

E-Mail

pascal@heyacto.com

Website

www.heyacto.com

