LavaLoft

#1 Autonomous Sales Execution Ecosystem

Das Anti-Fehler-System für das CRM.

LavaLoft erkennt, analysiert und löst Vertriebsfehler vollautomatisch im Live-Betrieb.

HHL LEIPZIG GRADUATE SCHOOL OF MANAGEMENT
Supported by TG TRANSFER- UND GRÜNDUNGSSERVICE Martin-Luther-Universität Halle-Wittenberg
SACHSEN-ANHALT
Kofinanziert von der Europäischen Union

LavaLoft

DAS PROBLEM

Sie sehen Ihre Pipeline.
Aber sehen Sie auch, was darin schiefläuft?



MENSCH

Angebot verschickt. Niemand fasst nach.



PROZESS

Deal im Forecast. Seit Wochen keine Aktivität.



TECHNIK

Angebot versendet. E-Mail unzustellbar – unbemerkt.

mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999

LavaLoft

DAS PROBLEM

Ein vergessenes Angebot ist nie nur eines.

1 Angebot nicht nachgefasst	×	**1** pro Woche	×	**10** Vertriebler	×	**50** Wochen	=	**500** vergessene Angebote pro Jahr

mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999

LavaLoft

DAS PROBLEM

280 Fehlermuster. Die wenigsten werden bemerkt.

Was im Tagesgeschäft auffällt, ist die Spitze.

280

Fehlermuster im CRM



Was auffällt

Einzelne Fälle, zufällig entdeckt

Was unbemerkt bleibt

Der weitaus größte Teil

mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999

LavaLoft

DIE WIRTSCHAFTLICHEN FOLGEN

Kleine CRM-Fehler.
Große wirtschaftliche Folgen.

01

UMSATZ

Umsatzchancen gehen verloren

Deals bleiben liegen, Abschlüsse geraten in Gefahr.

02

ZEIT & PERSONAL

Ständige Kontrolle & Nacharbeit

Vertriebsleiter laufen ihren Mitarbeitern hinterher. RevOps räumt dieselben CRM-Fehler immer wieder auf.

03

KI & AUTOMATISIERUNG

Fehler skalieren mit

Fehlerhafte CRM-Daten können durch KI und Automatisierung in weitere Prozesse getragen werden.

mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999

LavaLoft

DIE LÖSUNG

Nicht noch eine Warnung. Ein Closed Loop.

LavaLoft arbeitet als zusätzliche Execution-Schicht über bestehenden CRMs.

BEISPIEL

„Angebot gesendet. Kein Follow-up."



mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999

DER MEHRWERT

Weniger operative Fehler.
Mehr Kontrolle über Ihren Vertrieb.

Vor LavaLoft

- Vertrieblern ständig hinterherlaufen
- Kein klarer Überblick über Deals
- Unzuverlässiger Forecast
- Rechtfertigungsdruck beim C-Level

Mit LavaLoft

- Fehlerbehebung läuft selbstständig an
- Alle kritischen Deals im Blick
- Belastbarerer Forecast
- Risiken frühzeitig erklären können

mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999

JETZT AUSPROBIEREN

LavaLoft

Welche Fehler stecken in Ihrer Pipeline?

Besuchen Sie uns am Stand **SA20**

Meeting buchen

Entdecken Sie mit uns CRM-Fehler in Ihrem Vertrieb und erleben Sie, wie LavaLoft sie behebt.

Closed-Loop Revolution

Buch kostenlos anfordern

Matthias Maier

CO-FOUNDER & CEO

mmaier@lavaloft.de · +49 34602 473999