



hyrise

Aufbau erfolgreicher Sales Teams

Hyrise Academy







“Die Qualität von Sales BewerberInnen war noch nie so schlecht wie heute.”

WARUM? | ZU WENIGE PROFILE AUF DEM MARKT



NACHFRAGE ¹



16.000

ANGEBOT ²



4.500

Quellen:

1. Open jobs positions for junior sales roles on LinkedIn

2. Current junior sales profiles on LinkedIn

Numbers for DACH region only



1 Recruiting: Es gibt zu wenige Vertriebler



“Der Aufbau interner Trainingsressourcen ist teuer und selbst habe ich einfach nicht die Zeit.”

“

B2B Seller vergessen 70% des Trainings in einer Woche, 87% in einem Monat.”

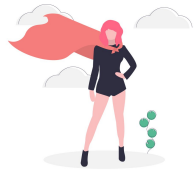
- GARTNER REPORT 2022



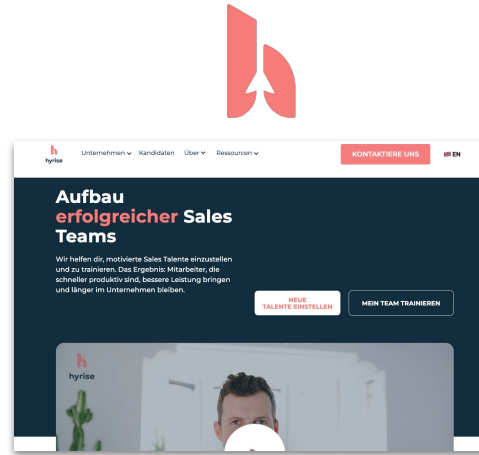
1 **Recruiting:** Es gibt zu wenige Vertriebler

2 **Training:** Keine Bandbreite es "richtig" zu machen

SMART RECRUITING



Einstellung
unentdeckter
Talente



CONTINUOUS ENABLEMENT



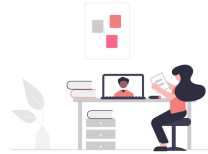
Kontinuierliches,
individuelles
Training

1



Neue,
unentdeckte Talente

2



Screening &
Eignungsprüfung

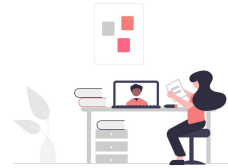
3



Onboarding
Sales Training



SCHRITT 1
Analyse



SCHRITT 2
1:1 Coaching



SCHRITT 3
Training



SCHRITT 4
REPORTING UND ANPASSUNG

KUNDEN | +150 FÜHRENDE DIGITALUNTERNEHMEN



adyen

asana

usercentrics

zenloop

freshworks

statista

heydata

forto

Doctolib

Planday
FROM XERO

bluplanet

BECHTLE

aircall

mimecast

CHOCO

jameda

P4EO

HubSpot

ATOSS

gastromatic

HRS

DataGuard

Cosuno

SoSafe
Cyber Security Awareness

jobandtalent

CHILI PIPER

LEGARTIS

CoachHub

Personio

teleclinic

CAPMO

echobot

stackfuel

DCI
Digital Career Institute

TradeLink

talents
connect

DISCOEAT

zoom

UNSERE VISION



**50,000 Menschen bis 2030
in den Sales bringen und
trainieren.**



hyrise

READY TO HYRISE?

Sprich uns hier am Stand an



hello@hyrise.com



+49 160 954 23503